



ただ今より、株式会社スクウェア・エニックス・ホールディングス 2022年3月期(以下「当期」)決算説明会を開催いたします。

本日の説明者は、

代表取締役社長 松田 洋祐 最高会計責任者 松田 敦志 です。

当資料に起連されている株式会社スウェア・エニックス・ホールディング人及び機能子会社(以下、当社グループ)の 計紙、見品、転換気に与えたに、当世グループの将来の機能に関する状態とも記憶されるです。 当業料は、直貨料の作成された時金で入手可能な情報に受払し工程を含めませる人力でおり、直貨料の見遇しに 依実的人をことはお診えてがら、上、所用にわたって当時がは可認されるができる人が表してもには対策 人だされ、 選ぶの他により、変節の連続によれるの見過しなまえた。何女のようなものが信されますが、これらの重視を退したいへ思い効果 はではなります。一次である。 まだりではように、実際の実施とこれらの見過しなまえた。以下のようなものが信されますが、これら二型をされる がけてはよりますが、、一次に日本子にひろ掛り一つ交換 3、根状的に参加をリーゼスの扱う、あるなは悪害様とひと観かで変わかでいが責意の場所に特定プリ られる様のの扱いに物をよった、実際者に受けんわられる機能とかでよりが考えるの地が、である力 も、出せがループである。事故といて、国際的な事態なたをはおさせる自社グループの他力 5、規模的の返した中に対応する自社グループの他力 5、規模的の返した中に対応する自社グループの他力 5、規模的の返した中に対応する自社グループの他力 5、規模的の返した中に対応する自社グループの他力 1、最大の情報や発音には除りを含ませがある。 「選択れるを含まれている保存の機能と通じに関うる情報は、当賃料が作成された計点のものです。当社グループ は、終わる情報や発音には除りませずる概念といまって、見出したは予算など、自社グループの得点の意味に関する意味と思うないまからまれている保存の機能と関係は、当まれたは、予算化と表もないる様子のの機能と関する。 「個別本書の機能を含まれている保存の機能と過ぎまからではおりません。 最高会計責任者の松田より当期決算の概要をご説明した後、 代表取締役社長の松田より事業の進捗等についてご説明しま す。

# 2022年3月期 通期業績

SOLIARE ENIX.

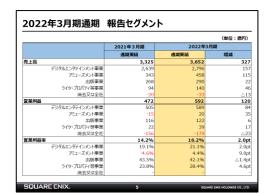
新しまたは修正する義務を負うものではありません。

最高会計責任者の松田です。当期決算の概要をご説明します。

			(単位:億円)
	2021年3月期	2022年3月1	a .
	通期実績	通期実績	前期增减
売上高	3,325	3,652	327
営業利益	472	592	12
営業利益率	14.2%	16.2%	2.0p
経常利益	499	707	20
経常利益率	15.0%	19.4%	4.4p
親会社株主に帰属する当期純利益	269	510	24
減価償却費	75	75	
設備投資額	73	91	1
期末従業員數	5,550人	5,637人	87.

当期の業績は、売上高 3,652 億円(前期比 327 億円増)、営業利益 592 億円(同 120 億円増)、経常利益 707 億円(同 208 億円増)、親会社株主に帰属する当期純利益 510 億円(同 241 億円増)となりました。

1 / 10



						(8	(位:億円)
<資産の部>				<負債・純資産の部>			
勘定料目	2021年 3月末	2022年 3月末	增減	勘定科目	2021年 3月末	2022年 3月末	增減
現金・預金	1,462	1,630	168	支払手形・買掛金	245	275	3
受取工作、受験会及が契約措施。	430	449	19	未払法人税等	145	84	△6
棚卸資産	44	51	7	返金負債 *	58	56	Δ:
コンテンツ制作勘定	781	967	186	その他	353	421	61
その他 *	117	124	7	流動負債計	803	838	3
流動資産合計	2,836	3,224	388	固定負債	125	126	
有形固定資産	196	198	2	会债金計	928	964	36
無形固定資產	55	73	18	株主資本合計	2,477	2,902	42
投資その他の資産	273	312	39	その他	-45	-58	△1
固定資産合計	525	584	59	純資産会計	2,432	2,844	41
資産合計	3,361	3,809	448	负债税资产合計	3,361	3,809	441

セグメント別の業績です。デジタルエンタテインメント事業は、 売上高 2,796 億円(前期比 157 億円増)、営業利益 589 億円 (同 84 億円増)でした。

HD ゲームは、「OUTRIDERS」、「Marvel's Guardians of the Galaxy」、「NieR Replicant ver.1.22474487139...」等の発売があったものの、前年に発売された「FINAL FANTASY VII REMAKE」、「Marvel's Avengers (アベンジャーズ)」等の売上に及ばず、前期比で減収となりました。

MMO は、「ファイナルファンタジーXIV」の月額課金会員数が 大幅に増加したことに加え、拡張パッケージの発売等により、前 期比で増収となりました。

スマートデバイス・PC ブラウザ等は、既存タイトルが弱含んだものの、収益認識に関する会計基準の適用によって収益の表示 方法の変更があったことから、前期比で増収となりました。

アミューズメント事業は、売上高 458 億円(前期比 115 億円増)、営業利益 20 億円(前期は営業損失 15 億円)でした。前期において、政府の緊急事態宣言発出を受け、新型コロナウイルス感染症の拡大防止対策として、国内の店舗を臨時休業とした影響が大きかったことから、前期比で増収、黒字転換となりました。

出版事業は、売上高290億円(前期比22億円増)、営業利益122億円(同6億円増)でした。デジタル販売の好調に加えて、紙媒体の販売においては、「その着せ替え人形は恋をする」の大ヒット等により堅調に推移したことから、前期比で増収増益となりました。

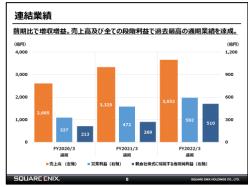
ライツ・プロパティ等事業は、売上高 140 億円(前期比 46 億円増)、営業利益 39 億円(同 17 億円増)でした。自社コンテンツの新規キャラクターグッズの販売等が好調に推移したことから、前期比で増収増益となりました。

当期決算の概要は、以上の通りです。

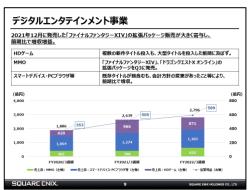




社長の松田です。当期の概況についてご説明します。



当期は、売上高及び全ての段階利益で過去最高の業績を達成いたしました。



デジタルエンタテインメント事業の内訳です。

HD ゲームにおいて、一部の新作タイトルが当社の想定を下回る厳しい結果となったものの、MMO において「ファイナルファンタジーXIV」が堅調に推移したことから、第4半期単独で営業利益を積み上げることができました。



新しまたは修正する義務を負うものではありません。

当期に発売した HD ゲームのパイプラインです。



MMO に関しては、当期に「ファイナルファンタジーXIV」と「ドラゴンクエスト X オンライン」の拡張パッケージを発売いたしました。特に「ファイナルファンタジーXIV」のパフォーマンスに関しては、非常に満足しています。

2023年3月期も、相応の収益貢献を期待しています。

デジタルエンタテインメント事業 - 主なゲームタイトル③-スマートデバイス・PCブラウザ等: 「ドラゴンクエスト」や「ファイナルファンタシー」フランチャイズの新作を含む複数タイトルを投入。 No. 星。四部四日 Record Keeper SERVICE IN LOSS © 2013-2012 ARMADE PRO-BRO STUDIOS QUARTE ENG BROWN TO STUDIOS Amosty NI TH VANC DISSIDIA. CONMINST SELECTION III 2004-2002 HQLANT EL SE Rights Serviced 2021年2月 PIONIR TEXCEL OCTOPATH TRAVELER Mar Remainster trus di E 2011, 2011 MARCH PROFE BIO (TUDO) SHIR Flaylor) (DOUR THE ET SANS, Nov.

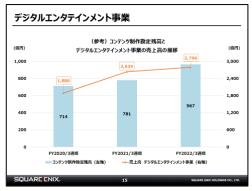
スマートデバイス・PC ブラウザの主なタイトル一覧です。 新作に関しては、4月にサービスを開始した「聖剣伝説 ECHOES of MANA」が堅調な滑り出しを切りました。また、2022 年夏に配信予定の「鋼の錬金術師 MOBILE」は完成度が高く、 先般実施したクローズドβテストの結果が非常に良い状況で す。新作タイトルの収益貢献により、2023年3月期にさらなる成 長を期待しています。

デジタルエンタテインメント事業 -デジタル/バッケージ売上高構成 
(個円) デジタルエンタテインメント事業の売上高構成
3,000 2,639 272
183 2796
1,000 1,886 272
1,000 1,727 2,235 2,524
1,000 1,727 2,235 2,524

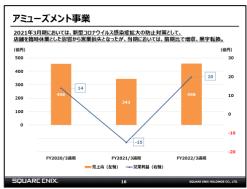
デジタルエンタテインメント事業における、デジタルとパッケー ジの売上高構成です。

デジタルエンタテインメント事業 - 地域別販売本数 -販売本数=ディスク販売本数+ダウンロード販売本数 ディスク販売本数:当期に販売したバッケージソフトの販売本都 ダウンロード販売本数 : 当間に販売したダウンロードソフトの販売本数 (単位:万本) 抽域 ディスク ダウンロード 合計 ディスク ダウンロード 合計 日本 262 367 630 124 716 3,143 3,859 685 2,332 3,017 アジア他 51 451 50: 410 1,029 3,960 4,990 847 3,066 3,913 ※上記は、HDゲームとMMOに含まれるタイトルの販売本数。 上記の販売本数には、当社がディストリビューターとなっているタイトルとエピソード販売のタイトルを含む。 SQUARE ENIX.

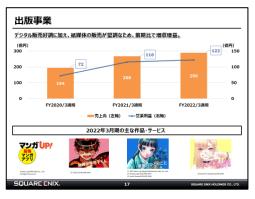
当期の地域別販売本数です。前期は複数の大型タイトルの発売があったことに加え、新型コロナウイルスによるカタログ販売が大きかったことにより、前期比で販売本数が減少しました。



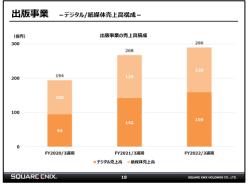
コンテンツ制作勘定の残高は当期末で967億円です。当残 高には、複数の大型タイトルが含まれています。クオリティの担 保に努めてまいります。



アミューズメント事業は、前期比で増収、黒字転換となりまし た。2023年3月期はさらなる回復を期待しています。

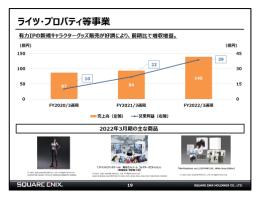


出版事業は、デジタル販売の好調に加えて、「その着せ替え 人形は恋をする」の大ヒット等により紙媒体の販売が堅調に推移 し、前期比で増収増益となりました。2023年3月期においても、 さらなる成長を期待しています。

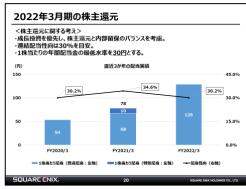


出版事業における、デジタルと紙媒体の売上高構成ですが、 紙媒体及びデジタルの売上高は、それぞれバランスよく増加し ています。





ライツ・プロパティ等事業は、前期比で増収増益となりました。 2023年3月期も相応の収益貢献を期待しています。



株主還元に関しては、従来と同様の方針である連結配当性向30%とし、2022 年 3 月期の年間配当金を1 株につき129 円を予定しています。



次に、中期事業戦略の進捗についてご説明します。



海外の複数スタジオ及び一部 IP の売却(以下:本件)について説明します。



#### 中期事業戦略の進捗

海外の複数スタジオ及び一部のIPの売却に関して、

Embracer Group AB(本社:スウェーデン)と株式譲渡契約を締結。

- ・ 主要スタンォ 北米のHDゲーム開発スタジオ:Crystal Dynamics -> カナダのHDゲーム開発スタジオ:Eidos-Montréal -> モバイルゲーム開発スタジオ:Square Enix Montréal

- 主要IP 「TOMB RAIDER」シリーズ

- | Deuts Kij アンーへ | Thief j シリーズ | Legacy of Kain j シリーズ等 | ※上記主要Pを用いたカタログタイトル(中小型タイトル及びDLCを含む)

譲渡額・300百万米国ドル

SQUARE ENIX.

## 中期事業戦略の進捗

#### 海外の複数スタジオ及び一部IPの売却に至った目的

- 経営資源の選択と集中による持続的な成長実現 ケム開発を取り整代世界的な事業環境の変化を見据え、お客様のニーズを より的確に捉えた魅力的なタイトル開発と収益性向上を同時に実現させる ため、経営資源の最適配分を企図。
- 海外パブリッシング機能の再編 今後発売される国内外スタジオ開発タイトルのワールドワイドでの売上 最大化に向け、現行のガパナンス体制・レポートラインを見直し、 グループー体経営を推進。
- 当社グループの事業ポートフォリオ転換 重点投資領域(プロックチェーン、A、クラウド)への投資を推進し、 新規事業の立ち上げ、収益化を加速。

SQUARE ENIX.

#### 中期事業戦略の進捗

## 中期業績目標達成にむけた事業戦略

- 1. IPエコシステムの強化
- 2. 新規領域への挑戦
- 3. Withコロナ時代に対応した事業構造の最適化
- (1) デジタルエンタテインメント事業のポートフォリオ再構築
- (2) パブリッシング体制の強化

SQUARE ENIX.

## 中期事業戦略の進捗: 1. IPエコシステムの強化

# IPエコシステムの強化にあたっては、以下の施策を推進。

- (1) デジタルエンタテインメント事業のポートフォリオ再構築
- > 骨太のIP育成(新規IP創出への挑戦を含む)
- > 新規スタジオ設立、M&A等によるタイトル開発力の増強
- (2) パブリッシング体制の強化
- > CPO※設置によるグローバルパブリッシング体制の強化拡充
- グループー体経営による意思決定の迅速化

※Chief Publishing Officer(最高パブリッシング責任者)

SQUARE ENIX.

概要含め詳細は、資料に記載のとおりですが、ポートフォリオ の見直しを主目的に実施しました。特に欧米市場向けのコンテ ンツ開発においては、オンライン系のタイトル強化に向けて、ス タジオ及びタイトルポートフォリオの見直しを行い、新規 IP 含 め、当社の戦略に沿った新作タイトルを集中して作っていきたい と考えています。 今後も当社に IP が帰属する JUST CAUSE シリ ーズに関しては、既に新作の開発を進めております。

ポートフォリオの見直しとともにパブリッシング体制の強化も行 います。CPO(最高パブリッシング責任者)を設置し、パブリッシ ング体制におけるプロセスの最適化を図り、グループ一体経営 の推進を図ります。

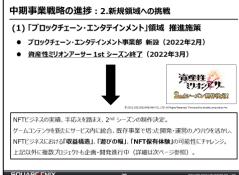
また、本件について、以下の点を補足させて頂きます。まず、 2022年5月2日に当社より公表した「特定子会社等の異動を 伴う株式譲渡契約締結のお知らせ」に主な対象会社の財務諸 表が掲載されていますが、これらは連結グループ内における単 体の数字であることをご理解ください。また、今回の譲渡対象と して、過去のシリーズ作や、中小のタイトル及び DLC が含まれ ております。

今回の売却により獲得した資金は、NFT やブロックチェーン等 の新規投資領域に投入するわけではなく、当社の中核事業であ るデジタルエンタテインメント事業における、骨太 IP の育成と開 発力の増強を中心に充当します。





新規投資領域への投資については、中核事業とは切り離した 形で資金調達を考えており、CVCの設立等を検討中です。



## 中期事業戦略の進捗: 2.新規領域への挑戦

- (1)「ブロックチェーン・エンタテインメント」領域 推進施策
- ◆ プロックチェーンゲーム・エンタテインメント開発(各プロジェクトミッション)
- プロックチェーンゲーム向け法規制の整理やガイドライン策定イニシアチブ
- NFT経済圏・体験におけるスケーラビリティへのチャレンジ
- 専用FT発行と収益構造・コミュニティ設計(UGC、ガバナンス、ギルド等)
- 世界観、ストーリーを重視したクリエイティブ x NFTの新規プランド・IPの立ち上げ
- ◆ 海外法人設立
- 独自トークン発行及び管理・運用
- ゲーム・サービスパブリッシング事業 (仮想通貨普及国向けへの事業展開)
- CVC(Corporate Venture Capital)設立検討

中期事業戦略の進捗: 2.新規領域への挑戦 (2) 重点テーマに関する投資の状況 ① プロックチェーン Animoca Brands(オーストラリア) プロックチェーンゲームを主としたゲームの開発・ 連営、Web3.0領域での投資事業 THE SANDBOX(香港) 分散型メタバース「The SANDBOX」の開発・運営 SANDBOX. クラウド Ubitus (日本) Contus (ロ本) ゲーム会社、通信事業者向けの クラウドゲーム、メディアコンテンツストリーミング向けの ソリューション提供 **%** ubitus 上記投資先以外にもグローバルベースで複数案件への投資を検討中 SQUARE ENIX.

重点テーマに関する投資の状況は、資料に記載の通りです が、他にも複数の投資案件を検討しています。



# 2023年3月期業績予想

SQUARE ENIX

#### 2023年3月期 連結業績予想

「特定子会社等の異動を伴う株式譲渡契約締結のお知らせ」 (2022年5月2日発表) にて記載のとおり、本件による業績への

したがって、現時点で合理的な算定を行うことが困難であるため、 2023年3月期の業績予想は未定。

今後、合理的な算定が可能となった時点で速やかに開示する。

SQUARE ENIX

最後に、2023年3月期の業績予想についてご説明します。

「特定子会社等の異動を伴う株式譲渡契約締結のお知らせ」 (2022年5月2日発表)に記載の通り、本件による業績への影 響は精査中のため、現時点で合理的な算定を行うことが困難な ことから、2023年3月期の業績予想は未定とさせていただきま す。今後、算定が可能になった時点で速やかに開示いたしま す。

2023年3月期は、中期業績目標の最終年度である2024年3 月期に向けた地ならしとして、様々な施策に取り組んでゆきたい と考えています。



株式会社スクウェア・エニックス・ホールディングス 2022 年 3 月期 決算説明会 質疑応答

日 時 :2022年5月13日(金) 18時30分~19時30分

回答者 :代表取締役社長 松田洋祐

# 【主な質疑応答内容】

Q. 直近数年で発売した HD ゲームの新作には収益性に課題を残したタイトルがいくつかあったが、その振り返りをお願いしたい。また、コンテンツ制作勘定は増加傾向にあるが、今後のパイプラインの考え方についても教えてほしい。

A. 直近2年で HD ゲームの複数の新作タイトルに関しては、パフォーマンス面で厳しかったと認めざるを得ない。一方で、コンテンツ制作勘定には、既存大型 IP の新作も複数含まれており、クオリティ面においても非常に高水準で開発が進んでいる。今後各タイトルに関する情報発信を適宜行っていく予定である。

Q. 以前、各スタジオの得意分野を生かした開発に専念したいと言及されていたが、5/2 に発表された海外の複数スタジオの売却により、海外市場向けには今後オンラインタイトルの開発に特化するのか?

A.必ずしもオンラインタイトルに特化する訳ではないが、今後の重要なテーマであり、より拡張性や柔軟性のあるタイトルを開発していく。